

Wir suchen Sie als...

Senior Account Manager (m/w/d)

Sie sind wortgewandt und selbstsicher im Umgang mit Kunden? Es bereitet Ihnen Freude neue Kontakte zu knüpfen als auch bestehende zu pflegen?

Dann sind Sie bei uns richtig!

Über uns:

Die authensis AG ist Produkt- und Technologieführer im europäischen Markt der herstellerunabhängigen Kommunikationslösungen. Das authensis Team ist seit über 20 Jahren in Projektierung, Inbetriebsetzung, Service und Entwicklung von Kommunikationslösungen in Europa und den USA aktiv.

Wir wachsen. authensis wäre daher gerne auch die Plattform für Ihren beruflichen Erfolg.

Ihre Verantwortungsbereiche:

- » Als Senior Account Manager generieren Sie eigenständig Leads und betreuen wichtige Bestandskunden.
- » Durch Ihre Kompetenz erkennen sie welchen Bedarf ein Kunde hat und wie unsere Technologie sie unterstützen kann.
- » Sie sollten Freude daran haben, Kunden zu beraten.
- » Durch Ihre Beratung helfen Sie dem Kunden Prozesse durch unsere Software zu optimieren und zu automatisieren.
- » Ihr Ziel ist es: Durch Ihre Kompetenz Kundenprojekte zu erkennen und zu gewinnen.

Sie bringen mit:

- » Sie beherrschen seit Jahren das abschlussorientierte Verkaufen sowie die kundenindividuelle Nutzenargumentation.
- » Sie verstehen die Bedarfe unserer Kunden beim Zuhören und entwickeln passgenaue Lösungen im Umfeld von Cloud-Lösungen.
- » Sie haben neben einer wirtschaftswissenschaftlichen Ausbildung oder einer vergleichbaren Ausbildung eine hohe technische Affinität.
- » Sie sind gerne unterwegs und haben Spaß daran, sich auf unterschiedliche Menschen einzustellen.
- » Sie erreichen Ihre Ziele mit Durchhaltevermögen und intelligenten Strategien, sind aber auch den Umgang mit Rückschlägen gewohnt.
- » Sie überzeugen durch eine offene und kompetente Ausstrahlung sowie durch Kommunikationskompetenz und der Anwendung von modernen Vertriebsmethoden.
- » Sie sind intern ein Teamplayer und davon überzeugt, dass komplexe und individuelle Kundenlösungen nur gemeinsam entstehen können.

Wir bieten Ihnen:

- » „Schnuppertage“ – Lernen Sie uns unverbindlich kennen!
- » Eine gezielte Einarbeitung und individuelle Weiterbildung.
- » Ein hohes Maß an Entscheidungsfreiheit in einem Unternehmen mit kurzen Wegen und schlanker Hierarchie.
- » Incentives wie z.B. Steuerbegünstigungen wie z.B. Jobticket, Direktversicherung oder einen Kindergartenzuschuss.
- » Einen sicheren Arbeitsplatz.
- » Ein innovatives Umfeld mit moderner Ausstattung.
- » Eine Mischung aus Kundenterminen, dem Aufenthalt im Headquarter in München sowie dem Homeoffice.